



2021

Un nuovo anno insieme #EENCanHelp

In Primo Piano

EVENTI ED OPPORTUNITÀ LOCALI E NAZIONALI

Customs Desk – Incontri individuali con gli esperti. Tutto quello che vorreste sapere su Dogane, IVA, Accise, commercio internazionale

Il **Customs Desk**, è un servizio dedicato di Sicindustria e Confindustria Sardegna, partner di Enterprise Europe Network, in collaborazione con **KPMG Italia**.

Attraverso questo servizio le imprese avranno la possibilità di organizzare, su appuntamento, incontri individuali con Massimo Fabio e Aurora Marrocco, di KPMG, fra i massimi esperti dell'area international trade e dogane.

Gli esperti saranno a disposizione per incontri gratuiti online della durata di 1 ora circa con aziende interessate ad approfondire specifiche tematiche sul commercio internazionale.

Gli esperti di KPMG potranno fornire un preliminare riscontro su questioni collegate al trasferimento di merci tra mercati transnazionali

- di natura doganale sostanziale (classificazione, valore ed origine);
- di natura doganale procedurale (regimi sospensivi e procedure di sdoganamento);
- all'IVA in importazione, all'esportazione ed al traffico intraunionale;
- ai profili connessi alle problematiche del commercio internazionale (etichettatura, barriere non tariffarie, duplice uso, cites, ecc.);
- per ogni adempimento accise, riferito a tutti i prodotti sottoposti alla particolare disciplina

Modulo online di richiesta incontro individuale Customs Desk.

Per ulteriori informazioni, le aziende interessate possono rivolgersi al Servizio Internazionalizzazione di Sicindustria/Enterprise Europe Network een@sicindustria.eu

Desk Emirati – Incontri individuali gratuiti con gli esperti

Sicindustria, partner EEN, ha attivato un Desk permanente sugli **Emirati Arabi** in collaborazione con la società di consulenza **Diacron sede di Dubai**.

Il Desk sarà a disposizione per organizzare **incontri virtuali della durata di 30**

minuti circa con le aziende interessate ad approfondire individualmente tematiche specifiche legate all'espansione negli **Emirati Arabi Uniti e nel Medio Oriente**.

In particolare, si potrà fornire un preliminare riscontro sulle questioni collegate alle modalità di insediamento in Mainland e nelle Zone Franche, sulle licenze disponibili e sull'operatività regionale, sulle tematiche transfrontaliere e sugli adempimenti di natura amministrativa, contabile e fiscale locali. Scopri come richiedere gli incontri, cliccando [**QUI**](#). Per maggiori informazioni scrivi a een@sicindustria.eu .

Desk Scandinavia per scoprire come operare nel mercato nord-europeo

Sicindustria, partner di **Enterprise Europe Network**, ha attivato un Desk permanente sulla Scandinavia in collaborazione con la società danese **Columdae ApS Export Solutions** e **Andersen Italia**.

Attraverso questo servizio le imprese avranno la possibilità di organizzare, su appuntamento, incontri individuali con Claudio Pellegatta, di Columdae ApS Export Solutions, Account Executive per i servizi Export ed internazionalizzazione come la Ricerca Partner/Distributori e lo sviluppo di nuovi Clienti, insieme agli aspetti e le tematiche Tax & Legal grazie alla partnership con lo studio internazionale Andersen Italia tramite il Dott. Francesco Marconi.

Questo servizio di consulenza dedicata si svolge in modalità virtuale.

Gli esperti saranno a disposizione per incontri gratuiti della durata di 1 ora circa con aziende interessate ad approfondire specifiche tematiche sul commercio internazionale in Scandinavia. Scopri come richiedere gli incontri, cliccando [**QUI**](#). Per maggiori informazioni scrivi a een@sicindustria.eu .

Desk Africa – Incontri individuali gratuiti con gli esperti

Sicindustria, partner di **Enterprise Europe Network**, ha attivato un Desk permanente sull'Africa in collaborazione con la società internazionale Kili Partners.

54 paesi, un territorio più grande di Cina, USA ed Europa messe insieme, una crescita del PIL fra le più sostenute del pianeta nell'ultimo decennio, più di un miliardo di abitanti, una popolazione giovanissima: l'Africa è il continente del futuro.

I mercati africani presentano straordinarie e articolate opportunità per le aziende interessate a esportare e/o investire, per creare sviluppo e crescita economica nel continente. Attraverso questo servizio le imprese avranno la possibilità di organizzare, su appuntamento, incontri individuali con gli esperti di Kili Partners, in modalità virtuale.

Gli esperti saranno a disposizione per incontri della durata di 1 ora circa con aziende interessate ad approfondire specifiche tematiche sul commercio internazionale nei paesi africani con una Pre-Analisi dedicata delle opportunità commerciali, dopo invio di un questionario preparatorio. Scopri come richiedere gli incontri, cliccando [**QUI**](#). Per maggiori informazioni scrivi a een@sicindustria.eu .

MISSIONI E B2B

Klimahouse Business Match 2021 un'opportunità nella new building economy – Online edition 28 e 29 gennaio

Consorzio Arca e Sicindustria promuovono e co-organizzano l'evento di matchmaking, interamente online, Klimahouse Business Match 2021 sull'edilizia innovativa e sostenibile. L'evento di matchmaking organizzato dai partner EEN della Camera di Commercio di Bolzano si affianca alla fiera Klimahouse organizzata dalla Fiera di Bolzano.

Se lavori nel settore dell'edilizia innovativa e sostenibile e vuoi entrare in contatto con potenziali acquirenti, fornitori e futuri partner commerciali, questo è l'evento per te. Durante i 20 minuti di incontri online, i partecipanti hanno la possibilità - senza dover andare fisicamente a Bolzano e senza dover scaricare una app - di entrare in contatto con potenziali acquirenti, fornitori e partner commerciali. **Un'opportunità unica per fare networking, vendere prodotti e servizi specializzati, nonché per scoprire soluzioni innovative attorno all'edilizia sostenibile.**

Puoi ancora registrarti e partecipare: le iscrizioni sono ancora aperte. [Clicca qui](#)
[Puoi trovare altre info qui](#)

SMART BUILDING LEVANTE - Online edition – 19-20 febbraio 2021

Sicindustria promuove e coorganizza l'evento virtuale di brokeraggio online [SMART BUILDING LEVANTE](#), organizzato dai partner EEN ENEA e Unioncamere Puglia. L'evento si svolgerà il 19 e 20 febbraio 2021 e è dedicato all'innovazione tecnologica per case, edifici e città. Sarà possibile registrarsi entro il 12 febbraio. La partecipazione è gratuita.

Smart Building Levante è il salone di riferimento sull'edilizia e l'innovazione tecnologica del territorio per le regioni del Mezzogiorno e del Mediterraneo.

L'edizione 2021 vuole consolidare le partnership esistenti e coinvolgere ulteriormente il territorio e gli addetti ai lavori, favorendo la riflessione sul rapporto tra tecnologia e luoghi e cercando risposte mirate a problematiche specifiche, nella convinzione che gli incontri debbano essere un'opportunità di business e di cultura ma anche di crescita.

I focus del brokerage:

- Efficienza energetica e HVAC
- Energie rinnovabili
- Sicurezza
- Smart City Technologies
- Connettività
- Audio video
- Domotica
- Sistemi elettrici e illuminazione intelligente

A chi è rivolto?

- Installatori
- Designer
- Responsabili ICT
- Integratori di sistemi
- Società appaltatrici
- Grossisti e distributori
- Autorità della Pubblica Amministrazione
- Amministratori di edifici

e a tutti coloro che lavorano nel settore delle telecomunicazioni, automazione domestica, sicurezza e consumo energetico.

Perché partecipare?

- Creare tecnologia e partnership commerciali
- Espandere l'attività all'estero

- Conoscere nuove tecnologie e soluzioni
 - Mostrare progetti, prodotti o know-how più favorevoli
 - Presentare, discutere e sviluppare nuove idee e progetti
 - Scoprire nuovi modi per supportare le imprese che lavorano nei settori delle telecomunicazioni, della domotica, della sicurezza e del consumo energetico
- Per supporto e maggiori informazioni scrivi a een@sicindustria.eu

“MEDICA Healthcare 2020” B2B virtuali e sessioni webinar – 22 ottobre 2020-29 marzo 2021

Consorzio Arca e Sicindustria promuovono e co-organizzano l'evento di brokeraggio durante la fiera tedesca “[MEDICA Healthcare 2020](#)”.

MEDICA (16 - 19 Novembre 2020) è la più grande e importante fiera mondiale del settore medico.

I B2B si svolgeranno in modalità online nelle seguenti date:

- Prima di MEDICA: 22 ottobre e 3 novembre 2020
- Durante MEDICA: dal 16 al 19 novembre 2020
- Dopo MEDICA nel 2021: il 14 gennaio, 27 gennaio, 16 febbraio, 11 marzo e 29 marzo.

Da oltre 20 anni ZENIT, l'agenzia per l'innovazione del Nord Reno-Westfalia, organizza un B2B in collaborazione con altri partner dell'Enterprise Europe Network.

Negli ultimi anni ogni evento ha avuto una media di 350 partecipanti da circa 40 paesi con 700 incontri preselezionati e concordati durante la fiera MEDICA.

L'obiettivo è supportare aziende, università e istituti di ricerca nella ricerca di partner in Europa e nel mondo per lo sviluppo di prodotti, per definire accordi di produzione e licenza, per partnership di distribuzione/tecnologia, per accedere a finanziamenti/investimenti, per trovare acquirenti pubblici e avviare cooperazioni di ricerca in campo medico.

Sono coperte tutte le aree della medicina, della tecnologia e della sanità (Sanità | E-Health | Chimico-Farmaceutico | ICT | Biotecnologie, etc.).

Per maggiori informazioni e per iscriversi, cliccare [QUI](#).

B2B online “Japan Food and Beverage Days” – 11-16 Marzo 2021

Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network (EEN), promuove e coorganizza i B2B virtuali “[Japanese Food and Beverage Days](#)”, organizzati dall'[EU Japan Centre](#), con la collaborazione di [JETRO, Camera di Commercio di Osaka](#), e il supporto [dell'Agenzia di Sviluppo di Osaka](#), dell'[SME Support Japan](#) e della [Fiera Foodex Japan](#).

L'evento si svolgerà in modalità online dall'11 al 16 marzo 2021. La registrazione scade l'8 marzo.

Japanese Food and Beverage Days è un B2B online per buyer europei interessati al cibo e alle bevande giapponesi.

Per maggiori dettagli e per la registrazione cliccare [QUI](#) o scrivere a een@sicindustria.eu

B2B online per l'Agroalimentare a TAVOLA 2021 – 22, 23 Marzo 2021

Sicindustria, membro del Sector Group Agroalimentare di EEN, promuove e coorganizza i B2B Virtuali che si svolgeranno durante **TAVOLA 2021**, l'evento realizzato dai partner di EEN Belgio durante la manifestazione principale per il mondo Gourmet del Benelux, che mette in contatto Buyer e Produttori internazionali. La partecipazione è gratuita, previa registrazione su <https://tavola.b2match.io/>.

Sustainable Packaging - Are You Ready? B2B Virtuali ad Anuga Food Tech – 24-25 marzo 2021

Sicindustria promuove e co-organizza l'evento di brokeraggio "Sustainable Packaging", che si svolgerà durante la fiera tedesca "Anuga FoodTech".

Questo marketplace europeo riunirà imprese e innovatori (start-up o PMI) con buone soluzioni sul packaging per lo sviluppo di nuove idee. Le imprese potranno le loro esigenze e inviteranno a presentare proposte in anticipo. Le sfide possono essere poste da diverse parti interessate legate al packaging, come produttori, vendita al dettaglio, riciclatori, investitori, ecc. Gli innovatori potranno presentare le loro attività all'evento e lavoreranno alle soluzioni tutti insieme all'interno di team europei.

Per registrarsi, cliccare [QUI](#). Per informazioni scrivere a een@sicindustria.eu.

Waiting for Meet in Italy for Life Science Brokerage Event

Il Consorzio Arca e Sicindustria promuovono e co-organizzano l'evento **Meet in Italy for Life Science** Brokerage Event.

Si segnala ORA la sessione di partnering in modalità virtuale sempre aperta, a partire dal 15 di settembre. I partecipanti registrati potranno richiedere e fissare incontri in qualunque momento, sfruttando il sistema di video conference della piattaforma di matching dell'evento.

Il Meet in Italy for Life Sciences (MIT4LS) nasce come opportunità di confronto e di visibilità tra tutti gli stakeholders del settore, e quindi le attività di networking rappresentano il cuore dell'evento.

Per sfruttare al massimo le opportunità di collaborazione di business, ricerca, proposte progettuali della community di MIT4LS, il brokerage event della settima edizione sarà costituito da **due momenti principali**:

1. **Waiting for MIT4LS2021** come precedentemente descritto
2. F2F 12-14 maggio: sessione di partnering in presenza, secondo le usuali modalità, nelle giornate del Meet in Italy dal 12 al 14 maggio a Genova presso i Magazzini del Cotone del Porto Antico.

Tutti i dettagli sul sito: <https://genova2021.mit4ls.b2match.io/>

Per essere tempestivamente aggiornati su B2B virtuali e fisici consultare il sito www.een-italia.eu o seguire gli account social.

SoftwareDays 2021 – The Future of Digital Business, 21 10/12 maggio 2021

Sicindustria coorganizza l'evento **Software Days 2021**, lanciato dai partner EEN austriaci [FFG](#), [WKO/Advantage Austria](#), [Vienna Business Agency](#) e [TU Wien](#) in collaborazione con [Enterprise Europe Network](#) e [go-international initiative](#).

L'evento è gratuito e si rivolge principalmente ad aziende e istituzioni di ricerca e sviluppo alla ricerca di collaborazioni tecnologiche, di ricerca e commerciali. Sono esclusi i consulenti.

Durante i Software Days si svolgeranno B2B online, workshop, "Pitching Battle" per presentare i progetti a potenziali investitori, e i "Co-creation Labs" per sviluppare insieme soluzioni innovative. Ci si può registrare entro il 5 maggio, cliccando [QUI](#). Per maggiori informazioni e assistenza scrivi a een@sicindustria.eu.

BANDI EUROPEI PER LE IMPRESE E OPPORTUNITÀ

EIT Health Wild Card 2021: il bando per l'innovazione nel settore della salute

Il programma Wild Card si pone l'obiettivo di attirare i talenti europei più brillanti per risolvere alcune delle più grandi sfide dell'assistenza sanitaria. Wild Card pone quindi al centro del programma esigenze ad oggi irrisolte, risolte in modo inefficiente o cui attualmente viene data risposta con processi costosi o scomodi. I due team prescelti riceveranno **due anni di supporto continuo e fino a 1,5 milioni di euro in finanziamenti** non diluitivi (750.000 euro / azienda / anno), tutoraggio e coaching per aiutarli a trasformare i loro progetti in fiorenti imprese commerciali.

Per approfondimenti clicca qui

Per supporto potete contattare: staff-een@consorzioarca.it

COVID-X: l'open call incentrata sull'utilizzo dell'Intelligenza Artificiale nell'analisi dei dati per fronteggiare la pandemia

COVID-X è un programma di accelerazione della durata di due anni, durante i quali verranno investiti 4 milioni di euro in progetti incentrati **sull'utilizzo dell'Intelligenza Artificiale nell'analisi dei dati per fronteggiare la pandemia** causata dal virus Sars-CoV2. COVID-X ha già lanciato la sua **prima Open Call con scadenza il 27 Gennaio 2021.**

Per approfondimenti clicca qui

Al via il nuovo Fondo EUIPO a sostegno delle PMI: dall'11 gennaio partono i bandi per la richiesta voucher

A partire dall'11 gennaio, aprirà il primo bando finanziato e gestito dall'Ufficio dell'Unione Europea per la **proprietà intellettuale** (European Union Intellectual Property Office - EUIPO), in collaborazione con il programma COSME dell'Unione europea. **Grazie al Fondo PMI, le piccole e medie imprese italiane potranno beneficiare del rimborso del 50% delle tasse di base delle domande di marchio, disegno o modello** depositate presso EUIPO o presso UIBM. Ti serve un supporto per ottenere il voucher? **Contatta la nostra collega Anna Sangiorgi asangiorgi@consorzioarca.it**

Per approfondimenti clicca qui

BIONITALY 2021 di Intesa Sanpaolo

E' aperta la call di **Bioitaly 2021** per la selezione di progetti in **ambito circular bioeconomy, red biotech e medical devices.** Il bando è **organizzato da Intesa Sanpaolo Innovation Center, Assobiotec e Cluster Spring** ed è giunto alla sua 14esima edizione.

Le candidature si chiudono il 7 febbraio. Per approfondimenti clicca qui

Bando di gara “ Green Deal Europeo”: 1 miliardo di Euro di investimenti per dare impulso alla transizione verde e digitale

La Commissione Europea ha indetto un bando di gara da 1 miliardo di € per progetti di ricerca e innovazione che affrontino la crisi climatica e contribuiscano a proteggere gli ecosistemi e la biodiversità peculiari in Europa. La scadenza è il 26 Gennaio 2021.

La Call Green Deal supporterà:

- applicazioni pilota, progetti dimostrativi e prodotti innovativi
- innovazione per una migliore governance della transizione verde e digitale
- innovazione sociale e della catena del valore

Oltre allo sviluppo tecnologico, il bando incoraggia la sperimentazione e l'innovazione sociale ed intende contribuire alla ripresa verde e digitale e all'aumento della resilienza sociale, ad esempio in agricoltura, nonché al rafforzamento della biodiversità, all'uso delle energie rinnovabili, allo sviluppo di un trasporto pulito e alla modernizzazione verso un'industria pulita e circolare.

Link utili

- [Link](#) to "Horizon 2020 – Work Programme" sull' European Green Call
- **National Contact Point CaRE** on European Green Call
 - [Link](#) alle informazioni generali
 - [Link](#) alla guida generale e alla timeline

IMPORTANTE:

A chi volesse proporre idee progettuali o cercasse partner per il Green Deal, suggeriamo di registrarsi e consultare la piattaforma messa a disposizione da alcuni colleghi della rete [EEN: Virtual Partnering & Knowledge Platform - Innovation in Environment & Energy & Circular Economy](#)

Questa piattaforma apre l'opportunità di trovare partner commerciali e di ricerca nei settori dell'ambiente, dell'energia e dell'economia circolare. Fino alla fine del 2020, offre la possibilità di fare rete con partecipanti da tutto il mondo in riunioni virtuali.

ALTRI INCONTRI DI AFFARI INTERNAZIONALI

Per essere tempestivamente aggiornati su B2B virtuali e fisici consultare il sito www.een-italia.eu o seguire gli account social

Per scoprire le numerose opportunità di incontri b2b vedi anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0> **e contatta il partner EEN più vicino a te.**

ALTA FORMAZIONE

Al via l'edizione 2021 di Jumpstarter: programma di alta formazione promosso da Eit

Se sei un innovatore, uno scienziato, un dottorando o uno studente di master nei seguenti campi: **assistenza sanitaria, agroalimentare, raw materials, energia sostenibile, mobilità urbana, sistemi di produzione** e desideri sviluppare la tua idea innovativa **in uno dei settori indicati, il programma Jumpstarter** ti darà il supporto di cui hai bisogno. **I team che realizzeranno i progetti più promettenti potranno partecipare a una competizione finale, dove potrai vincere un premio in denaro fino a 10.000 €.**

Gli esperti coinvolti nel programma ti aiuteranno a convalidare il miglior modello di business e sviluppare un business plan per la tua idea.

La call è rivolta a **studenti, dottorandi e ricercatori con idee imprenditoriali innovative** in sei settori: sanità, agroalimentare, materie prime, energia, produzione e mobilità urbana. **Scadenza** per l'invio delle proposte è il **16 aprile 2021**

[Per approfondimenti clicca qui](#)

Per supporto potete contattare: staff-een@consorzioarca.it

WEBINAR FORMATIVI E INFORMATIVI

Ciclo di Webinar tecnici EEN-KPMG: `A tutto Export`: tutto quello che vorreste sapere su Dogane, IVA, Accise.

Fino al 10 febbraio 2021 continua il ciclo di incontri organizzati da Sicindustria e Confindustria Sardegna, partner di Enterprise Europe Network, insieme a KPMG per discutere insieme alle imprese sui temi più attuali della disciplina doganale e del commercio internazionale.

Il calendario:

- [Mercoledì 20 gennaio 2021, 10:00, Export di prodotti agroalimentari: profili doganali e regolatori](#)
- [Mercoledì 27 gennaio 2021, 10:00, Adempimenti accise nella delivery nazionale e nell'esportazione: regimi sospensivi e rimborsi](#)
- [Mercoledì 3 febbraio 2021, 10:00, Le dinamiche dell'export control: l'opportunità di aderire ai PIC \(Programmi interni di conformità\) per una gestione sicura di prodotti o semilavorati con rilevanza dual use](#)
- [Mercoledì 10 febbraio 2021, 10:00, L'impatto della Brexit: nuove modalità per esportare verso il Regno Unito](#)

A questi incontri è collegata l'attivazione del **Customs Desk**, un servizio dedicato che consentirà alle imprese di organizzare, su appuntamento, incontri individuali di un'ora con Massimo Fabio e Aurora Marrocco, di KPMG, fra i massimi esperti del settore, per discutere di questioni specifiche.

Per dettagli cliccare [QUI](#).

WEBINAR FORMATIVO "Come strutturare un ufficio export e valutare i primi passi da intraprendere per vendere all'estero con successo", 21 gennaio 2021

Giovedì 21 gennaio 2021, dalle 10:00 alle 12:00, Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network, organizza il webinar formativo "Come strutturare un ufficio export e valutare i primi passi da intraprendere per vendere all'estero con successo", condotto da Richard Ian Agostini, senior export manager direttore export in outsourcing.

Per informazioni e per iscriversi, cliccare [QUI](#).

Serie Webinar "About Japan" – gennaio 2021

Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network, promuove la serie di webinar "About Japan", organizzata dall'EU-Japan Centre (EEN Giappone).

Si tratta di una serie di incontri di formazione tecnica online, che forniscono le ultime informazioni di mercato disponibili nel 2020 e spiegano in termini pratici le cose più importanti che le aziende europee dovrebbero sapere quando esportano in Giappone, in modo che i vantaggi dell'Accordo di libero scambio UE-Giappone possano diventare più ampiamente disponibili per gli esportatori europei.

Per informazioni cliccare [QUI](#) O scrivere a een@sicindustria.eu.

Rivedi tutti i webinar organizzati da Sicindustria/EEN cliccando [QUI](#).

TANTE OPPORTUNITA' DA FRUIRE ON-LINE

Consulta il sito, la pagina Facebook di Enterprise Europe Network, la pagina di LinkedIn, l'account twitter EEN_Italia per essere aggiornato sulle iniziative offerte dai partner di Enterprise Europe Network su numerose tematiche di interesse per le PMI.

Offriamo anche più di due/tre webinar al giorno da seguire comodamente dalla tua postazione.

SERVIZIO DI TRADUZIONE ONLINE GRATUITO e-TRANSLATION

eTranslation è un servizio di traduzione automatica online fornito dalla Commissione europea (CE). È destinato alle PMI, alle pubbliche amministrazioni europee e alle facoltà di lingue o ai progetti europei.

eTranslation è stato lanciato ufficialmente il 15 novembre 2017 e si basa sul precedente servizio di traduzione automatica della Commissione europea - MT @ EC.

<https://webgate.ec.europa.eu/etranslation/public/welcome.html>

Access2Markets: il nuovo portale della UE per gli scambi delle PMI

È operativo il nuovo portale <https://trade.ec.europa.eu/access-to-markets/it/content> che intende facilitare l'internazionalizzazione delle PMI.

Il portale contiene tutte le informazioni necessarie per esportare e importare: tariffe, imposte, norme di origine, requisiti dei prodotti, procedure doganali, ostacoli agli scambi e statistiche.

Sono disponibili numerosi strumenti di assistenza tecnica per ottimizzare la ricerca on-line delle informazioni.

Il partner Enterprise Europe Network più vicino a te è sempre a tua disposizione per guidarti nella consultazione.

INFORMAZIONE

MISE: pubblicato il decreto che stabilisce le modalità di funzionamento del Fondo per il Trasferimento Tecnologico

Operativa la Fondazione Enea Tech, che dovrà gestire il primo fondo italiano interamente dedicato al trasferimento tecnologico tra il mondo della ricerca e le imprese. Ecco a chi si rivolge e come funziona. **Il Fondo Technology Transfer** intende superare il gap di competenze e capitali tra ricerca e mercato, con il fine ultimo di **creare nuove generazioni di imprenditori** di successo e investitori qualificati e riconosciuti. Pubblicate in Gazzetta ufficiale le modalità di funzionamento e di intervento del Fondo per il trasferimento tecnologico, istituito dal dl Rilancio, **con una dotazione di 500 milioni di euro.** [Per approfondimenti clicca qui](#)

SERVIZIO BANDI UE E MONITORAGGIO LEGISLATIVO

Unioncamere Europa membro associato di Enterprise Europe Network offre due servizi di interesse delle pmi e di stakeholders:

- **Servizio bandi UE** che fornisce un quadro schematico delle opportunità di finanziamento europeo, aggiornato e schede di approfondimento che analizzano nel dettaglio i bandi: <https://bit.ly/32QW6RK>
- **Monitoraggio legislativo** che prevede aggiornamenti sulla legislazione e sulla giurisprudenza dell'Unione Europea su determinate tematiche di maggiore interesse: <https://bit.ly/35YtmbQ>

L'aggiornamento è settimanale!

AGGIORNAMENTI CONTINUI

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- www.een-italia.eu
- pagina FB Enterprise Europe Network Italia
- twitter @EEN_Italia
- LinkedIn <https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/>

Opportunità di mercato

Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione. Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra "Find an International Partner".

Contattando il partner più vicino potrai conoscere anche tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network

OFFERTE DI COOPERAZIONE COMMERCIALE

Swiss manufacturer is looking for distributors and / or commercial agents in the European market for range of plant-based, healthy, organic, natural and sustainable food products (bars, proteins, supplements) (BOCH20201014001) This Swiss plant-based company specialized in the food sector is offering a range of unique organic and vegan products including supplements, snack bars & protein powder. In order to increase overseas market presence, the company is looking for experienced distributors / and or commercial agents in the food sector in Italy and the United Kingdom.

Distributors sought for Danish patented robot trainer for physical rehabilitation of patients (BODK20210113001): A Danish company has developed a robot solution which provides efficient and extra training for rehabilitation patients and at the same time eliminates healthcare workers' pain caused by heavy lifting. The company is looking for distributors, who have a an already established contact to the healthcare sector, especially rehabilitation clinics and rehabilitation departments in hospitals

Bulgarian company is looking for foreign partnership for producing skydiving and paragliding equipment under manufacturing and distribution services agreements (BOBG20201215001): A Bulgarian company, specialized in the production of skydiving and paragliding equipment, seeks partners who need such an equipment to be manufactured for them under manufacturing agreements, as well as distribution services agreements for selling their products abroad. The companies that would be interested in a manufacturing agreement should be experienced in the manufacturing of similar type of goods and have the possibility of their subsequent distribution through their own channels.

A German recycler of brewing residual products is looking for distribution agreement partners (BODE20200928004): A German company working in the field of processing and refinement of brewing residual products for the purpose of animal nutrition and feed ingredients, food ingredients and functional food is looking for distribution service agreements.

Licence agreement sought for a web and mobile application for grocery stores and food consumers allowing to search and buy near-expired food products at lower prices (BOPL20210114001): A start-up from Poland is offering a web and mobile application for grocery stores and food consumers promoting the Zero-Waste trend and sustainable consumption. The app will allow to share information on near-expired food products available at discount prices in grocery stores. The company is offering license agreements.

RICHIESTE DI COOPERAZIONE COMMERCIALE

Finnish producer of hospital papers is looking for new manufacturers or suppliers of cellulose wadding and crepe paper under manufacturing or supplier agreement (BRFI20200511001):The Finnish company specializes in the production of hospital papers. The company is looking for cellulose wadding and crepe paper producers or suppliers in Europe; producers are preferred. Cooperation is offered in the form of manufacturing or supplier agreement.

Automated car parking systems are requested under manufacturing agreement (BRPL20210108001): A Polish company specialised in real estate development is looking for automated car parking systems for their current and future investments. Cooperation in a form of manufacturing agreement is requested.

A Finnish company is looking for suppliers of senior drivers' accessories (BRFI20201110001):A Finnish company and driving academy is looking for an international supplier of car accessories for senior drivers under a distribution services or supplier agreement.

Suppliers of automotive parts wanted for distribution network (BRDE20201110001): With the aim to start and set up a distribution network for automotive parts, a German distributor of automotive parts is looking for partners who are supplying parts for cars, utility vehicles, trucks and buses as well as for industrial and agricultural vehicles. The German company offers the distribution of these products in Europe. Cooperation would be based on supply agreements.

A Dutch company is looking for manufacturers to produce a special type of sustainable packaging (BRNL20201009001): An award winning Dutch company with over 100 years' experience in almost all materials (except glass and cans and particularly in products made of paper), is looking for a specific type of manufacturer. The company seeks manufacturers of folding carton who are able to produce the companies existing types of products under license agreement/manufacturing agreement. Partners are preferably sought in several EU countries, Canada and U.K.

OFFERTE DI TECNOLOGIA

Waste heat recovery unit offered for licensing (TOCZ20200117002): The Czech researches has developed a waste heat recovery unit for wastewater treatment plant operation based on the principle of Organic Rankine Cycle (ORC), which uses waste heat from flue gas originated from gas engines and converts it into electrical energy. The technology is offered on the basis of a license agreement.

Eye drop guide device for self-administration of eye drops (TOSG20200102003): A Singapore institute has developed an eye drop guide (EDG) to ease the instillation of eye drops in patient eyes, thus empowering patients to self-administer their own eye drop medication. The EDG includes an eye cup housing and eye drop dispenser holder which fits various bottle sizes and minims. The EDG further prevents bottle and minims tips from touching the eye. The institute seeks licensing partnerships with MNEs/SMEs of all sizes.

Pacifier with aromatherapy to calm and heal the children (TOES20191223001): Two Spanish entrepreneurs have developed a pacifier for babies that makes them relax and decongest at the same time thanks to a system it incorporates that releases scents. They look for partners in the paediatrics or aromatherapy sector to invest in the project and to carry out jointly the last development stages for a launch into the European market or to detect new applications for the system.

System for breathing COVID-19-free air in indoor common areas (TOES20210112001): A Spanish university has developed a system that allows to multiple users the simultaneous and individual supply of disinfected air in closed spaces of common use. This system, which can be easily installed in any place, is very economical and allows a safety distance among the audience. Companies interested in acquiring this system for commercial exploitation through patent license agreement are sought.

Plastic fiber composite aluminum laminates with high mechanical strength and low weight (TODE20201217001): A German university has developed an aluminum (Al) reinforced fiber composite material (FCM) of low weight and high mechanical strength for application in aircraft construction, wind power generation, automotive industry, or boat construction. The university is looking for partners for research cooperation agreements, transfer of rights, license agreements, or know-how transfer.

RICHIESTE DI TECNOLOGIA

Digital audit cadaster management tool sought by large German chemical company (TRDE20210107001): A large German chemical company is looking for a digital documentation tool that helps to fulfil legal requirements regarding the regular checking of machines and assets. It should provide information about new rules and document internal measures being taken to comply with them or react to audit findings. The desired outcome is a more efficient, digitized audit cadaster management leading to cost and time savings. Commercial agreements with technical assistance or license agreements are sought.

A French company is looking for expertise in Physical Vapor Deposition (PVD) to manufacture a thin nanolayer containing different chemical compound via a manufacturing agreement (TRFR20201207001): The French company develops selective nano gas sensor with components on Metal Oxide Semiconductor (MOX)

technology. The company is looking for a partner that can deposit a thin nanolayer containing different chemical compounds by Physical Vapor Deposition (PVD) under a manufacturing agreement.

Circular insulation system for renovation of apartment buildings sought by Dutch construction company (TRNL20201216001): A Dutch construction company active in renovation of social housings wants to build and insulate in a more circular way. The company is looking for partners that offer insulation systems for apartments, which can be disassembled and reused. It aims to set up a project to co-develop and apply an outer wall insulation system within the framework of a commercial agreement with technical assistance or a technical cooperation agreement. This profile refers to an open innovation platform.

UK company seeking technical expertise for online virtual tourism and education platform through a joint venture agreement (TRUK20201030001): Partners would help to create truly immersive virtual tours and educational experiences by optimising the platform's Wi-Fi, 4G, and 5G broadcasting and by integrating 360° live streaming and extended reality into the platform's existing technology. Partnerships would be on a joint-venture or financial-agreement basis.

Per richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN <http://een.ec.europa.eu/> menù in basso a destra “ Find an International Partner”.

DALLA UE

Brexit e il futuro dei programmi europei

A 1650 giorni dall'annuncio dei risultati del referendum che sancì la Brexit si è compiuto il passo decisivo: un accordo di 1246 pagine, negoziato sino all'ultima ora (la questione Gibilterra è stata regolata sul filo di lana), che lascia numerose decisioni ancora aperte, in uno stallo che rischia di durare ancora molti anni (vedi l'esempio svizzero). Una chiusura forzata o “non chiusura” di tanti capitoli importanti (tra gli altri aiuti di stato, fisco, standard, servizi con particolare attenzione a quelli finanziari, ma anche energia e pesca), una clausola di non regressione a protezione di settori sensibili (quello sociale e del lavoro ma anche ambientale), spesso un accordo sui principi senza regole cogenti e un percorso verso il mutuo riconoscimento solo in pochi ambiti produttivi (tra gli altri medicale, prodotti chimici e organici, veicoli a motori e componenti auto) e con numerosi fronti ancora aperti. Dove si è invece tirata una linea decisa è nella scelta dei programmi europei di finanziamento a cui il Regno Unito parteciperà nella programmazione 2021-27. Inizialmente era stato confermato l'interesse per Horizon Europe, Erasmus, il programma di ricerca e formazione Euratom, il reattore sperimentale termonucleare internazionale (ITER) e Copernicus, sistema satellitare di osservazione terrestre. Sul tavolo anche la richiesta di poter usufruire dei servizi di EGNOS, sistema di copertura geostazionaria di navigazione e del sistema di Sorveglianza e tracciamento satellitare dell'UE (SST). È degli ultimi giorni del 2020 la rinuncia ad Erasmus, motivata dalla richiesta di partecipare solo ad una parte del programma (impossibile per i Paesi terzi). Stessa ragione che ha chiuso le porte ad EGNOS. Un accordo finanziario, di cui sono stati fissati i principi, stabilirà la

partecipazione del Regno Unito. Per Horizon Europe, un meccanismo di aggiustamento ex post bilancerà i benefici goduti dai partecipanti britannici la cui performance, nell'attuale Horizon 2020, è seconda solo alla Germania. Ma per il futuro, ogni valutazione sul Regno Unito si farà ormai nello scenario della concorrenza internazionale. Motivazione, questa, alla base dell'esclusione britannica dallo European Innovation Council e dagli strumenti ad esso collegati. D'altro lato, l'assenza in parte sorprendente del Regno Unito dal programma Erasmus apre scenari potenziali ed insperati anche per il nostro mondo dell'università e della ricerca. I 155.000 giovani che, negli ultimi 5 anni, hanno investito in un periodo di istruzione nelle università inglesi (ca. 480 milioni di EUR di contributi) dovranno ricollocarsi almeno in parte nei Paesi UE. La competizione è aperta...

Fonte: MosaicoEuropa 01/21

CAI: il super accordo dell'UE con il Dragone Rosso

Prima che le lancette di Bruxelles annunciassero il nuovo anno, l'UE e la Cina raggiungevano l'intesa politica sull'accordo per gli investimenti tra i due blocchi economici. Si tratta del "Comprehensive Agreement on Investment" (CAI), che apre il mercato cinese alle imprese dei paesi dell'UE dopo sette anni di negoziati. Con esso, si garantisce agli investitori europei l'accesso a diversi settori del mercato cinese, come le telecomunicazioni, la finanza e il mercato di automobili elettriche e ibride. I negoziatori della Commissione sono riusciti a inserire una clausola secondo la quale gli investimenti europei non devono essere "trattati in modo meno favorevole" rispetto ai concorrenti nazionali. Il CAI inoltre affronta le principali sfide relative alla dimensione normativa – in particolare quelle legate alla trasparenza, la prevedibilità e la certezza legale delle condizioni d'investimento – e ripone

particolare attenzione allo sviluppo sostenibile, incoraggiando investimenti responsabili e promuovendo la tutela di standard ambientali. È la prima volta che la Cina accetta disposizioni così ambiziose da un partner commerciale, impegnandosi a non abbassare gli standard di tutela, a rispettare i suoi obblighi internazionali e a promuovere una condotta commerciale responsabile da parte delle sue aziende. Il colosso asiatico ha dichiarato di voler attuare efficacemente l'Accordo di Parigi sul cambiamento climatico e le Convenzioni dell'OIL ratificate. L'Agreement, che ora dovrà essere votato da Consiglio e Parlamento, è stato però oggetto di severe critiche, che rimandano alle gravi violazioni dei diritti umani perpetrate da Pechino (per ora, infatti, manca una clausola che abolisca il lavoro forzato in Cina).

Fonte: MosaicoEuropa 01/21

Conclusa in bellezza la programmazione 21-27 di EIC Accelerator

Il 18 dicembre scorso la Commissione europea ha annunciato la distribuzione degli ultimi fondi disponibili relativi all'ultima tornata di finanziamenti della fase pilota dell'Accelerator dell'European Innovation Council. 38 le PMI selezionate a cui sono stati assegnati un totale complessivo fra 1 e 17 milioni di € ad hoc, per un totale disponibile di 176 milioni. Da record il numero di applicazioni ricevute, ben 4200. Fra i progetti più innovativi, da segnalare un dispositivo rivoluzionario per il rilevamento rapido della sepsi, un'innovativa tecnologia di selezione robotizzata per ridurre i rifiuti pericolosi e la prima luce per impianti interni che è possibile controllare riducendo i costi energetici. Le start-up e le PMI selezionate per l'EIC Accelerator Pilot vengono da 18 Paesi, con il numero più alto proveniente da Germania, Francia e Israele e una percentuale di CEO donne pari al 21%. Non confortante invece la performance italiana, che "vanta" solo una PMI tra le papabili. Oltre al sostegno finanziario, i vincitori avranno accesso a servizi di coaching, networking e accelerazione delle imprese di supporto allo sviluppo delle loro attività. Decisamente

buoni i risultati di EIC Accelerator: infatti ben 293 imprese hanno ricevuto finanziamenti di oltre 1 miliardo di € dal dicembre 2019. Infine, ben 1291 start-up e PMI hanno ricevuto valutazioni positive e potranno dotarsi del Seal of Excellence per avere accesso privilegiato ad ulteriori fonti di finanziamento.

Fonte: MosaicoEuropa 01/21

La Commissione interviene nella tutela della proprietà intellettuale

L'iniziativa "Ideas powered for business SME FUND" - Voucher per la proprietà intellettuale, gestita dall'EUIPO, l'Ufficio dell'Unione europea per la proprietà intellettuale, si propone di sostenere le PMI europee nella gestione dei diritti di proprietà intellettuale, per contribuire ad una loro più rapida ripresa economica. Diversi i risultati attesi: tra essi, il sostegno economico per far fronte all'epidemia, già priorità dichiarata dell'Unione, una maggiore consapevolezza in merito ai benefici apportati dai diritti di proprietà intellettuale, il vantaggio competitivo attraverso una migliore gestione delle immobilizzazioni immateriali, favorendo la registrazione dei DPI; la promozione di sistemi di registrazione di PI nazionali e dell'Unione. Lo strumento prevede il cofinanziamento di due tipi di servizi: la pre-diagnosi della proprietà intellettuale (IP scan) e il contributo alle tasse di base per le domande di marchio e di disegno o modello. I servizi di pre-diagnosi della PI si avvalgono dell'intervento di esperti che esaminano il modello imprenditoriale, i prodotti e/o servizi e i piani di crescita delle PMI al fine di elaborare una strategia in materia di proprietà intellettuale. 20 i milioni di EUR in dotazione al fondo, con 1500 euro max a disposizione di ogni PMI e co-finanziamenti fra il 50 e il 75%, equamente distribuiti fra EUIPO e Commissione europea. Sono previsti 5 periodi di presentazione delle proposte, con partenza a gennaio 2021 e a seguire fino a settembre, ognuno dotato di budget ad hoc intermedio pari a 4.000.000 di €.

Fonte: MosaicoEuropa 01/21

Le merci contraffatte: il rapporto annuale sull'operato delle dogane dell'UE

Pubblicato a fine dicembre dalla Commissione europea, il [Rapporto sulle operazioni delle dogane dell'UE a protezione dei diritti di proprietà intellettuale](#), fornisce informazioni preziose per l'analisi di un fenomeno in crescita. Sono 90 000 i sequestri di merci contraffatte nel 2019 per un valore di oltre 760 milioni di euro, 20 milioni in più dell'anno precedente. I dati sono raggruppati per provenienza, valore delle merci, numero e categoria degli articoli. Il primato va prevedibilmente alla Cina sia per quantità di beni contraffatti (33 %) che per valore (56 %) degli articoli sequestrati. Fra i primi sette posti figurano la Turchia e Hong Kong: entrambi sia per volume dei sequestri che per valore delle merci. In termini del solo numero di articoli la classifica è dominata dal Pakistan (fiammiferi) e Moldova (materiali da imballaggio per le sigarette), mentre in termini di valore spiccano il Marocco (orologi), il Senegal (abbigliamento) e la Serbia (tabacco). Per categoria di prodotti, i sequestri sono in maggioranza di sigarette (21,3 %), materiali da imballaggio (13,6 %), fiammiferi (20 %), giocattoli (9,6 %) e capi d'abbigliamento (3,9 %). L'85 % dei sequestri doganali si conclude con la distruzione della merce. Si tratta di un rapporto rilevante perché la tutela della competitività delle imprese europee passa anche dall'elaborazione di dati che aiutano anche altre istituzioni, (ad esempio l'EUIPO e l'OCSE), a mappare le vie più utilizzate dai falsari e a informare le strategie di contrasto.

Fonte: MosaicoEuropa 01/21

GDPR: più fiducia, meno sanzioni

Le sanzioni per violazione della normativa sui dati personali (GDPR) in Europa ammontano a oltre 306 milioni di euro per il 2020. Lo attesta il recente [Rapporto](#) pubblicato sul sito inglese Finbold.com. L'Italia è responsabile di violazioni per 58,16 milioni, posizionandosi dopo la Francia, che detiene il triste record di sanzioni più elevato nell'UE (138,3 milioni). Passano invece la prova Irlanda, Belgio e Norvegia, con cifre decisamente più modeste. Nell'analizzare poi il numero di multe comminate, è invece la Spagna a primeggiare con 128 sanzioni totali, anche se di basso importo considerato che il Paese è responsabile per solo un totale di 8 milioni di euro. Anche in questa classifica l'Italia arriva seconda, collezionando circa un quarto delle multe di Madrid (34, per una media di 1,71 milioni). Nella top 10 delle singole sanzioni per violazione del GDPR, si posizionano tre aziende italiane di telecomunicazione: TIM (27,8 milioni), Wind (16,7) e Vodafone Italia (12,25). Di fronte a questi dati, viene da domandarsi quale sia il livello di fiducia dei cittadini europei verso le autorità di gestione dei dati. Secondo un rapporto dell'agenzia Reboot Online, solo due europei su cinque affiderebbero alle autorità pubbliche la gestione dei propri dati personali. Risultati che fanno riflettere, con l'appello alle organizzazioni dell'Ue di maggior trasparenza, responsabilità ed etica nel conservare e utilizzare i dati dei propri cittadini.

Fonte: MosaicoEuropa 01/21

Chi siamo

Il Consorzio BRIDG€conomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)

ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara

Camera di Commercio I.A.A. Teramo

Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise

Camera di Commercio della Basilicata

Consorzio ARCA

ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile ⁽¹⁾

Sicindustria

SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. ⁽²⁾

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

⁽¹⁾ opera in Campania, Puglia.

⁽²⁾ opera in Calabria e in Basilicata

www.een-italia.eu

Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-2020)